

職務経歴書

20●●年●月●日

氏名：亜久里 なび男（アグリ ナビオ）

【職務概要】

※3～4 行程度で

例：印刷会社の企画営業職を4年強、不動産会社を営業職として9年従事。いずれも部署全体の目標を上回る営業成績を残し続けました。それは、社内外問わずコミュニケーションや協調性を大切にしてきた結果だと捉えているため、今後も特に対人関係を重視しながら、業務を行っていきたいと思います。

【職務経歴】

■ABC印刷株式会社 2004年4月～2008年5月（在籍：4年2ヶ月）

◇職種：企画営業職 ◇従業員数：100人 ◇資本金：6000万円

◇勤務地：東京都 ◇事業内容：広告代理業、印刷・製本

◇仕事内容：営業活動において最も努力したことは、顧客にとって有益な情報を積極的に提供したこと。専門誌やインターネットなどあらゆるメディアを駆使して集めた情報を、効果的に提供することで、顧客からの信頼度が獲得し、実績として売上に結びつけました。

■XYZ不動産株式会社 2008年6月～在職中（在籍：9年目）

◇職種：営業職 ◇従業員数：1500人 ◇資本金：1000億円

◇勤務地：兵庫県 ◇事業内容：新築分譲マンションの販売

◇仕事内容：営業職として最初の5年間を分譲マンションの販売を行い、会社内営業スタッフ500名中3年連続で売上1位という実績を上げ、6年目からはマネージャー職として兵庫営業所全体の売上管理、人材育成などのマネジメント業務を中心に行っています。

【資格・免許】

普通自動車（MT）、フォークリフト

【農業界へ興味を持ったきっかけ】

※3～4 行程度

【自己PR】

※3～4 行程度

【志望動機】

※5～6 行程度